

lead & brand

Portafolio SmartLead Growth

(Bases de datos - Llamadas en frío - Citas de negocios B2B)

GENERACIÓN DE LEADS

(Base de Datos)

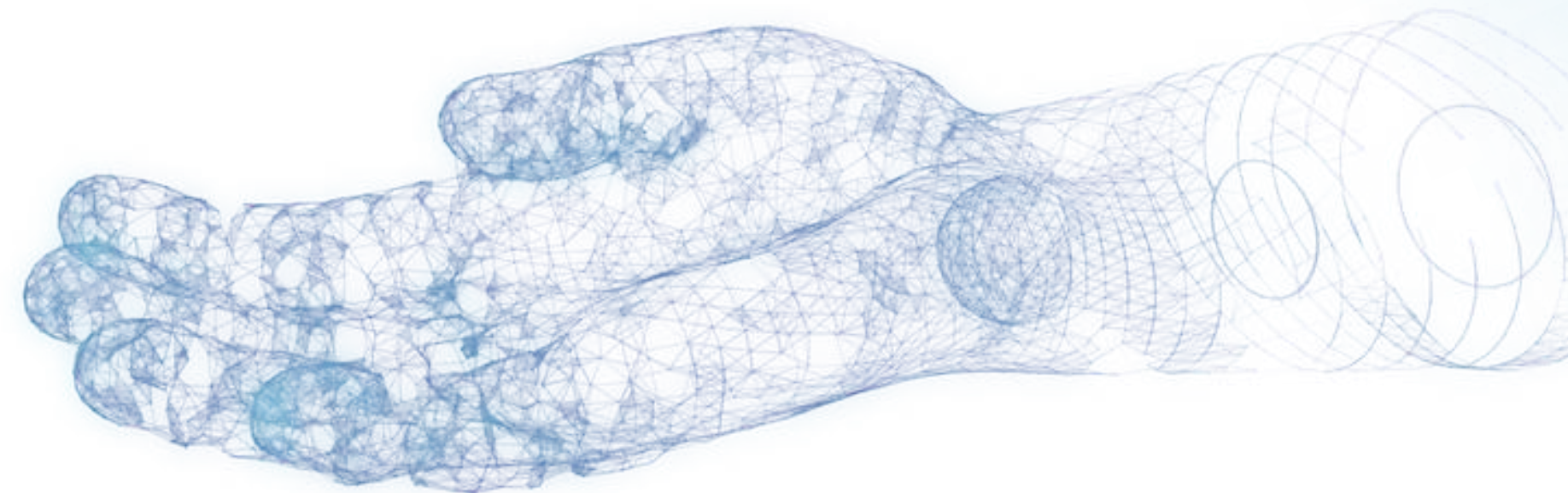
Generamos bases de datos de leads de alto nivel, segmentadas por industria e intención de compra registrada en los últimos 3 meses.

Todo gracias a nuestro algoritmo nativo, que es capaz de rastrear cualquier lead del planeta, siempre y cuando tenga sus datos profesionales actualizados.

Entregable:

- Base de datos de 150 leads.

A partir de: \$6.000.000 + IVA
(CPL: \$40.000 + IVA)



DESARROLLO DE VENTAS

(Llamadas en frío + Base de Datos)

Creamos una base de datos de mínimo 150 leads, que posteriormente un especialista se encargará de contactar, lead por lead de forma personalizada, abriendo mercado de tu empresa, evaluando el interés en el lead sobre tus productos o servicios.

Posteriormente registra la información y comparte contigo, para que tu equipo comercial se encargue de contactar a los más adecuados.

A partir de: \$10.000.000 + IVA



CITAS DE NEGOCIO

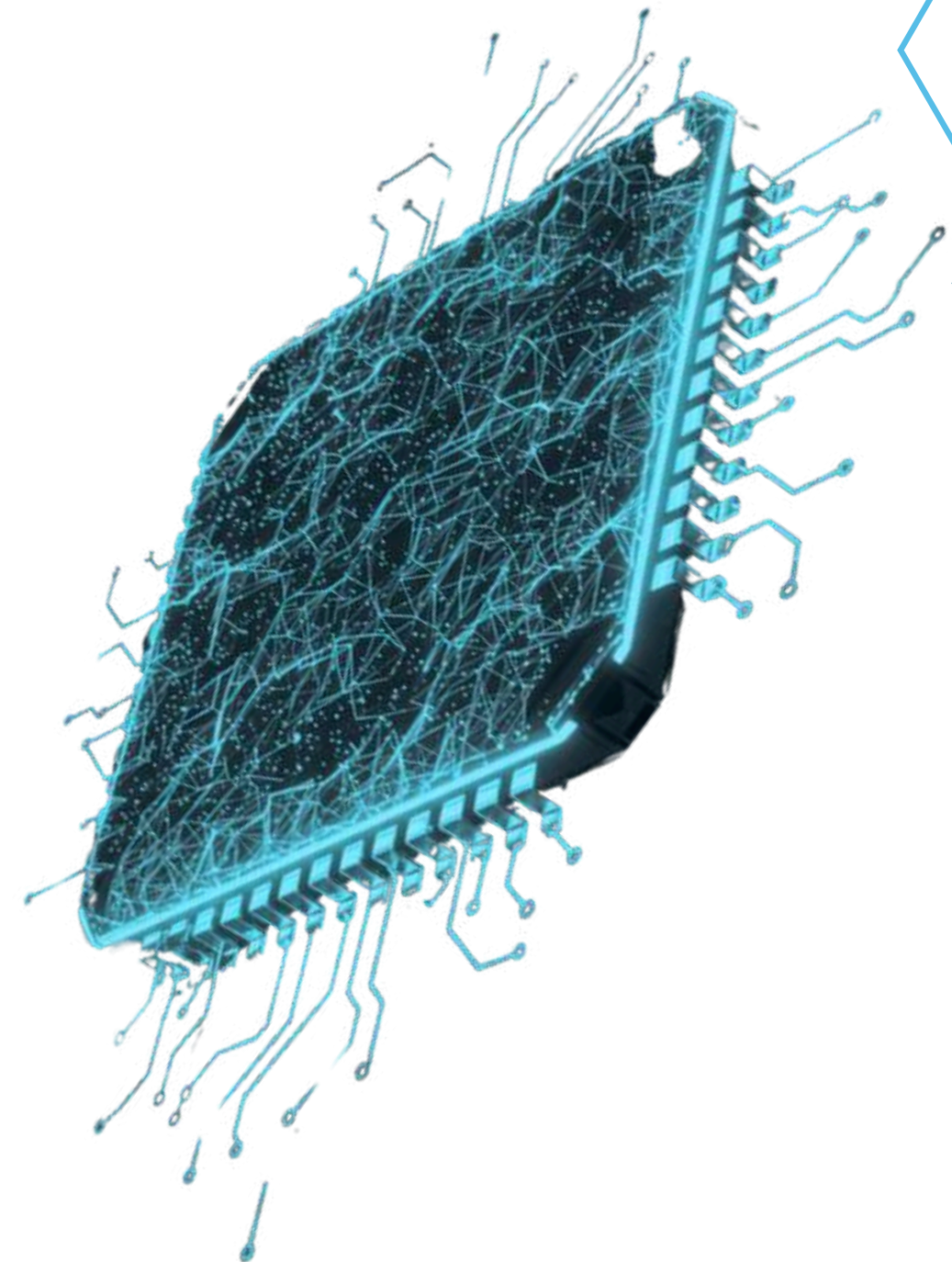
(Citas de negocio + Llamadas en frío + Base de Datos)

Sumado a lo anterior, te damos de 8 a 12 citas de negocios mensuales, además de proporcionarle la base de datos utilizada en el proceso.

Nuestro equipo, se encarga de “vender” tus productos o servicios con tomadores de decisión de alto nivel (Directores, CEOs, jefes de compras, otros). En resumen, te llevamos hasta la oficina de tu futuro cliente.

Convertimos prospectos fríos en oportunidades de ventas efectivas. El cierre de negocio te corresponde a ti.

A partir de: \$24.000.000 + IVA



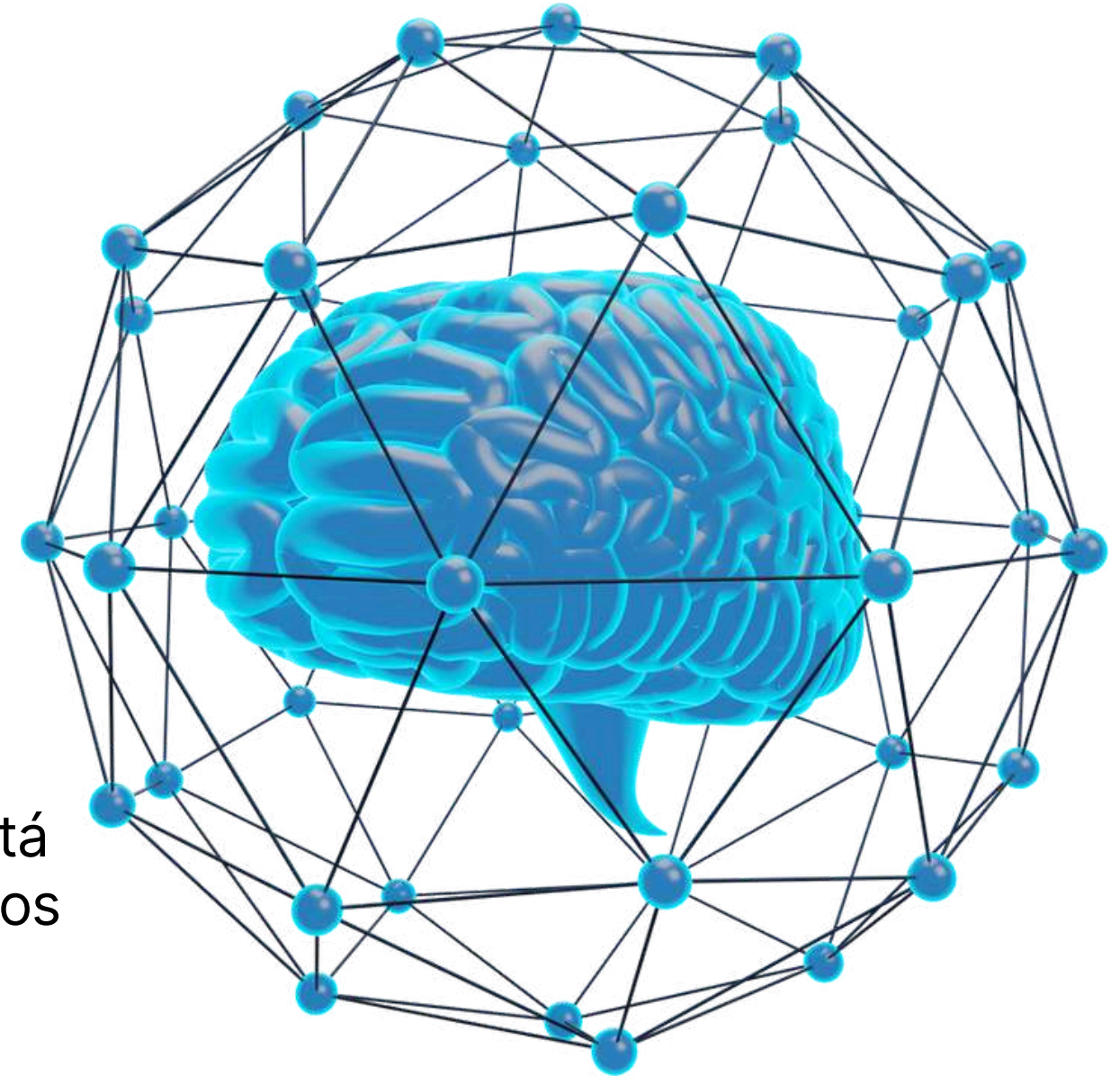
Etapas del proceso de citas de negocio



DURACIÓN TOTAL

Estimamos que el tiempo total para un proyecto de CITAS DE NEGOCIO, está entre 2 a 3 meses para que el proceso se complete y se obtengan resultados tangibles como leads calificados y citas agendadas.

Sin embargo, es un proceso que puede extenderse si las campañas requieren más tiempo para madurar o si la calidad de los leads necesita ser ajustada.



lead & brand

Info@leadandbrand.com | +57 305 4132452
www.leadandbrand.com